

Marchetto: «Mercato edilizio in ripresa»

Somec rileva Bluesteel Vetri speciali e navi, la spinta sostenibile

Un gruppo quotato sull'Mta di Borsa Italiana, circa 800 dipendenti e un fatturato che dal 2013 ad oggi è passato da 30 a 224 milioni. Ecco l'identikit di **Somec**, quartier generale a San Vendemiano, in provincia di Treviso, azienda guidata da un imprenditore di esperienza come Oscar Marchetto, già co-fondatore del gruppo di home automation Nice, e che nel 2013 acquisì la quota di maggioranza di **Somec**, rilanciandola. Un business complesso e diversificato, quello di **Somec**, che spazia dalla fornitura di infissi e vetrate per le grandi navi da crociera, alla progettazione e fornitura di cucine. E che nel 2018, con l'acquisizione della statunitense Fabbrica ha compiuto il salto nell'edilizia civile, nel segmento delle facciate dei grandi edifici.

Acquisizione riuscita, visto che in pochi anni il fatturato

Imprenditore



● Oscar Marchetto, imprenditore è alla guida di **Somec** dal 2013. La società si sta sviluppando negli Usa e punta a crescere in Europa

224
milioni
il fatturato 2020 di
Somec, che nel 2013
aveva un giro d'affari
di 30 milioni

di Fabbrica è passato da una manciata di milioni di dollari ai 100 milioni dell'ultimo bilancio. Da pochi giorni **Somec** è entrata in una nuova fase di espansione con l'acquisizione di **Bluesteel**, una società di Treviso specializzata ancora nella costruzione e progettazione di facciate e nel rivestimento esterno degli edifici. «**Bluesteel** è all'avanguardia in tema di sostenibilità, in quanto detiene brevetti su tecnologie capaci di garantire l'isolamento e il risparmio energetico, nelle applicazioni di riscaldamento e di raffreddamento di un edificio», spiega Marchetto. «Questo offre a **Somec** grandi opportunità all'interno di un mercato edilizio in cui vi è grande richiesta per l'ammodernamento degli stabili in ottica di sostenibilità», conclude.

Marco Sabella
© RIPRODUZIONE RISERVATA

